

Programme Parrainage Salons Fondateurs

– Aidez un salon à avoir son propre espace en ligne, et soyez payé pour ça –

50 €

PAR SALON QUE VOUS PARRAINEZ, UNE FOIS SON ESPACE
CONFIGURÉ ET PAYÉ

BONUS DE LANCEMENT

Les 10 premiers référents commencent directement à

~~50 €~~ => **70 € / salon**

Tarif maximum du programme, acquis dès le premier salon (voir grille
page 3)

**FadeHub ouvre actuellement ses premiers espaces pour un
groupe limité de salons fondateurs.**

**Les conditions de ce programme peuvent évoluer à tout
moment.**

COMMENT ÇA MARCHE

1. Vous repérez un salon, institut ou barbershop qui n'a pas encore d'espace en ligne dédié
2. Vous lui montrez la vidéo de présentation adaptée (voir page suivante) et lui remettez la proposition FadeHub
3. S'il est intéressé, vous le mettez en contact avec FadeHub pour la mise en place
4. Une fois son espace configuré et les frais de mise en place réglés en totalité : vous recevez votre part

Aucune limite au nombre de salons que vous pouvez parrainer

Qu'est-ce que FadeHub (fadehub.ink)

FadeHub est un système de réservation et de gestion en ligne conçu pour les salons de coiffure, barbershops, instituts de beauté, spas et professionnels qui travaillent sur rendez-vous.

Contrairement à Planity, Fresha ou Treatwell, FadeHub n'est **pas une marketplace**. Chaque salon a **son propre espace dédié** : quand un client clique sur le lien du salon, il arrive directement chez lui, sans être exposé à d'autres établissements autour.

Le système comprend un site de présentation (photos, équipe, prestations, horaires) avec réservation en ligne pour les clients, et un espace de gestion privé pour le salon (planning, équipe, services, disponibilités).

Tous les détails complets (fonctionnalités, tarifs, exemples) se trouvent dans la proposition FadeHub – à remettre au salon si la conversation avance. Vous n'avez pas besoin de tout mémoriser ici.

Pourquoi un salon en a besoin

- La plupart des salons indépendants n'ont soit aucun espace en ligne dédié, soit une simple fiche dans un annuaire partagé avec leurs concurrents
- Aucune commission sur les réservations, contrairement à Fresha ou Treatwell
- Hébergement, maintenance, sauvegardes et support inclus dans un abonnement unique – le salon n'a rien à gérer techniquement
- Un email automatique invite chaque client à laisser un avis Google après son rendez-vous, ce qui aide le salon à gagner en visibilité locale

Ce que vous recevez, et les conditions

- **50 € par salon parrainé**, versés une fois que son espace est configuré et que les frais de mise en place ont été réglés en totalité
- Vous pouvez parrainer autant de salons que vous le souhaitez, il n'y a pas de plafond
- Le paiement est déclenché par la réception du paiement complet du salon, pas par la simple mise en relation
- Vous pouvez communiquer les tarifs FadeHub ouvertement (voir proposition) – rien n'est confidentiel, la transparence fait partie de l'approche FadeHub
- Précisez au salon que l'équipe FadeHub reste disponible pour toute question technique ou tarifaire précise que vous ne sauriez pas expliquer vous-même

La feuille de route, du premier contact au paiement

Voici exactement ce qu'il se passe, étape par étape, entre le moment où vous parlez à un salon et le moment où vous touchez votre part. Pas de mystère, pas de zone grise :

- 1 Vous allez voir le salon**
Vous présentez FadeHub, montrez la vidéo adaptée à son activité, et sentez si le courant passe.
- 2 Le salon dit oui**
Vous lui transmettez le lien du formulaire FadeHub (<https://forms.gle/cZCW6Kw1LZiVq5hU9>) et pouvez l'aider à le compléter si nécessaire afin d'éviter les informations manquantes.
- 3 Le formulaire arrive chez FadeHub**
Le salon remplit le formulaire, qui est transmis directement à l'équipe FadeHub – vous n'avez rien d'autre à faire à ce stade.
- 4 FadeHub enregistre le salon**
FadeHub saisit ses informations dans le système et confirme sa création.
- 5 Vous recevez chacun un email**
Vous recevez de votre côté la confirmation qu'il a bien été enregistré et qu'il vous est bien rattaché. Si nécessaire, vous serez également invité à transmettre vos informations de paiement pour préparer le versement de votre part. Vous pouvez ensuite rester en contact avec le salon pour l'aider à finaliser son paiement.
- 6 Le salon règle le frais de lancement**
La configuration démarre après réception du premier versement selon les modalités indiquées par FadeHub. Dès réception du paiement complet, FadeHub enregistre la validation du projet. Vous recevez de votre côté un email confirmant que le salon a bien avancé dans le processus, avec une estimation du versement de votre part.
- 7 Configuration terminée, tout le monde est servi**
Le salon règle le solde, reçoit ses accès et peut commencer à prendre des réservations. Vous recevez votre part, avec un email de confirmation.

Plus vous accompagnez le salon dans les premières étapes (remplissage du formulaire, vérification des informations, utilisation du bon code de paiement), plus le processus est rapide pour tout le monde.

Votre aide permet au salon d'avancer plus facilement, à FadeHub de traiter les demandes plus efficacement, et vous permet de recevoir votre part plus rapidement une fois les conditions remplies.

Faites grandir le programme

Le programme fonctionne encore mieux si vous en parlez autour de vous, pas seulement aux salons. Si une personne que vous introduisez vous-même au programme devient référent ([télécharger Guide du Parrain FadeHub](#)) et parvient à faire signer un salon, votre propre rémunération augmente de 5 € par salon – jusqu'à un maximum de 70 €.

Référents introduits par vous, ayant réussi	Votre rémunération par salon
0	50 €
1	55 €
2	60 €
3	65 €
4 (maximum)	70 €

L'augmentation s'applique aux salons parrainés à partir du moment où elle est acquise – elle n'est jamais rétroactive sur des salons déjà réglés. Une fois acquise, elle reste acquise. Comme FadeHub ouvre actuellement ses premiers espaces pour un groupe limité de salons fondateurs, ces paliers peuvent évoluer une fois cette phase terminée.

Devenir référent officiellement

Pour être suivi correctement (et pour que vos futurs filleuls-référents soient bien rattachés à vous), inscrivez-vous une seule fois via ce formulaire : <https://forms.gle/EWvLhqtjh1fEaFkJ6>. Vous recevrez par email, sous 24h, un code personnel de référent, ainsi que la proposition FadeHub – pour mieux connaître la plateforme et savoir comment la présenter aux salons.

Si vous introduisez quelqu'un au programme, donnez-lui simplement votre code : on le lui demandera à son inscription.

Si le salon dit "j'ai déjà..."

Il est fréquent qu'un salon utilise déjà une autre solution. Voici comment répondre simplement et honnêtement, sans dénigrer ce qu'il utilise déjà :

Le salon a déjà	Ce que vous pouvez répondre
Planity	Sa fiche fait partie de l'annuaire public Planity, qui génère de la visibilité mais où elle apparaît aux côtés d'autres salons du même annuaire. FadeHub, c'est un espace à part entière, qui n'appartient qu'à ce salon.
Fresha	Fresha prend désormais un abonnement et une commission (environ 20 %) sur les nouveaux clients venus de sa marketplace. FadeHub n'a aucune commission, quel que soit le client.
Treatwell	Treatwell prend une commission (environ 25 %) sur les nouveaux clients de la marketplace, en plus de l'abonnement, et expose le salon aux côtés d'autres établissements dans son annuaire. FadeHub n'a aucune commission, et l'espace pourra à terme être relié à un nom de domaine propre au salon.
Wix / site perso	Un vrai site indépendant, mais un outil générique : pas de calcul automatique des créneaux selon la durée des prestations, pas de relance avis Google automatique, et il faut souvent ajouter un module de réservation séparé.
WordPress	Cela veut souvent dire que le salon gère lui-même l'hébergement, les mises à jour de sécurité et les bugs. Avec FadeHub, tout ça est inclus, sans que le salon ait à s'en occuper.

Si la discussion va plus loin ou devient technique, orientez le salon directement vers l'équipe FadeHub, ou remettez-lui la proposition FadeHub, qui contient un comparatif plus détaillé.

Vidéos à montrer selon le type de salon

Barbershop	https://youtu.be/gwr2Vzr2PT8
Institut de manucure / nail salon	https://youtu.be/Y6ooRJ5MDno
Salon de coiffure	https://youtu.be/dbgxvJGcU5c
Institut de beauté / spa	https://youtu.be/-FxIRJDe-jw

Pour contacter FadeHub

Si vous rencontrez un problème, veuillez contacter l'équipe FadeHub :

Email : support.fadehub@gmail.com

Merci de faire partie des premiers à faire connaître FadeHub.